

INFORMAZIONI GENERALI

Calendario degli incontri:
Orario: dalle 9.15 alle 13.00 e dalle 14.15 alle 18.00

MODALITÀ D'ISCRIZIONE

Le iscrizioni devono pervenire alla Segreteria Organizzativa entro 15 giorni dalla data di inizio del corso e saranno accettate sulla base dell'ordine cronologico di arrivo. Le iscrizioni saranno ritenute valide solo se accompagnate dalla quota di iscrizione o dalla fotocopia del bonifico. In caso di mancata partecipazione, verrà effettuato un rimborso pari al 50% della quota di iscrizione (IVA compresa) solo se la disdetta scritta sarà pervenuta alla Segreteria entro e non oltre 7 giorni dallo svolgimento dell'evento, a mezzo raccomandata A/R o via fax.

Quota di iscrizione: € 300,00 + IVA

Modalità di pagamento: il pagamento dovrà avvenire con un acconto del 50% all'iscrizione e il saldo 10 giorni prima della data d'inizio del corso. La fattura del saldo verrà inviata al momento del ricevimento di quest'ultimo.

Carta di credito VISA - MASTER CARD Autorizzato al prelievo di € _____

Intestata a _____

n. _____ Data di scadenza (mm/aa) _____

Codice di sicurezza _____ Firma per autorizzazione al prelievo _____

Bonifico bancario - copia in allegato - effettuato a favore di PLS Educational Spa presso Monte dei Paschi di Siena Ag. 20 di Firenze Cod. IBAN IT 29 0 01030 02804 00000221213. Riportare nella causale il cognome del partecipante e il codice del corso.

Assegno bancario allegato alla presente - non trasferibile intestato a: PLS Educational Spa

Causale: Nome Cognome Codice corso

Numero massimo partecipanti: 50

SCHEDE DI ISCRIZIONE

Compilare e inviare per e-mail a: barbara.giannelli@promoleader.com o via fax 055 2462270

Specificare il corso di interesse:

CE321 - venerdì 21 febbraio 2014 - Cinisello Balsamo (MI) - Cosmo Hotel Palace, Via De Sanctis, 5, 20092 Cinisello Balsamo (MI) - Tel. 02 61777 735

CE322 - sabato 22 febbraio 2014 - Modena - Hotel Real Fini Baia Del Re, Via Vignolese, 1684, 41126 Modena (MO) - Tel. 059 4792111

Titolo, Nome e Cognome.....

Indirizzo.....

Cap.....Città.....Prov.....

Tel.....Cell.....E-mail.....

Nato a.....il.....

P. IVA.....Cod Fisc.....

Libero professionista Dipendente Convenzionato

Trattamento dei dati sensibili ai sensi del D. Lgs. 196/03.

Segreteria Organizzativa e Provider ECM

PLS Educational Spa

Barbara Giannelli

Tel 055 24621- Fax 055 2462270

barbara.giannelli@promoleader.com

Con il contributo non condizionato di:


sweden & martina



Come raggiungere l'eccellenza in
protesi e implantologia attraverso
l'ortodonzia. Un approccio
minimamente invasivo.
Corso introduttivo

Dott Mauro Fadda

Cinisello Balsamo (MI), 21 febbraio 2014
Modena, 22 febbraio 2014

Cinisello Balsamo (MI)
Cosmo Hotel Palace

Via De Sanctis, 5
20092 Cinisello Balsamo (MI)
Tel. 02 61777 735

Modena
Hotel Real Fini Baia Del Re

Via Vignolese, 1684
41126 Modena
Tel. 059 4792111



COME RAGGIUNGERE L'ECCELLENZA IN PROTESI E IMPLANTOLOGIA ATTRAVERSO L'ORTODONZIA. UN APPROCCIO MINIMAMENTE INVASIVO. CORSO INTRODUTTIVO.

PROFILO DEL RELATORE

DOTT. MAURO FADDA

Laureato in Odontoiatria presso l'Università degli Studi di Bologna. Specializzato in Ortognatodonzia presso l'Università degli Studi di Cagliari con lode e menzione speciale con tesi "Lo sviluppo ortodontico del sito implantare". Certificate of advanced training in implant dentistry "three months fellowship program in dental implantology and bone grafting" 2000. University of Miami. Prof. a c. presso la Scuola di Specializzazione in Ortognatodonzia dell'Università degli Studi di Cagliari. Autore e co-autore di diverse pubblicazioni in campo ortodonticoprotesico-implantare. Socio attivo della IAED (Italian Academy of esthetic Dentistry).

Libero professionista a Fiesse Umbertino (RO) dove si occupa prevalentemente di ortodonzia, ortodonzia preprotetica e preimplantare e protesi estetica.



PROGRAMMA SCIENTIFICO

- > Cenni di biomeccanica di movimenti ortodontici
- > Movimenti ortodontici e sue applicazioni nell'ortodonzia complementare (casi clinici)
- > Come influenzare positivamente con l'ortodonzia tutti i parametri che determinano il successo in protesi.
- > L'estrusione ortodontica o eruzione forzata (casi clinici)
- > Indicazioni e controindicazioni
- > Sviluppo ortodontico del sito implantare (casi clinici)

ABSTRACT

Se si vuole perseguire la strada dell'odontoiatria minimamente invasiva, non si può prescindere dall'ortodonzia.

È ormai consolidato, che l'ortodonzia sia strettamente collegata a tutte le branche dell'odontoiatria per le quali molto spesso rappresenta un aiuto indispensabile per il conseguimento di un risultato ottimale sia dal punto di vista estetico che funzionale. Attraverso l'ortodonzia è possibile influenzare, in maniera positiva, tutti quei fattori che determinano il successo in protesi e spesso ridurre il numero e l'entità degli interventi chirurgici necessari per la finalizzazione del caso.

Fra tutti i tipi di movimenti ortodontici l'estrusione è probabilmente quello più impiegato in ambito preprotetico e preimplantare poiché è in grado di coadiuvare il protesista l'endontista e l'implantologo in molte delle loro scelte terapeutiche rendendo molto più agevole il loro lavoro e riducendo la necessità di interventi chirurgici parodontali specie quelli di rigenerativa preimplantare. Questo corso, rivolto all'ortodontista, al protesista, all'implantologo e al dentista generico, ha lo scopo di fornire uno strumento introduttivo all'utilizzo dell'ortodonzia preprotetica e preimplantare e di illustrarne, in modo molto semplice e predicibile, il suo impiego per il raggiungimento di risultati eclatanti sia in implantologia che in protesi.

Vengono illustrati i punti fondamentali della metodica clinica per il suo utilizzo routinario e le sue svariate applicazioni: per il ripristino dell'ampiezza biologica, per garantire l'effetto ferula, per la correzione delle parabole gengivali e delle recessioni gengivali di I classe di Miller, per lo sviluppo ortodontico del sito implantare e tante altre applicazioni.

